



TABLET SALES APP

DE TOTAALOPLOSSING VOOR VERKOOPTEAMS

De Tablet Sales App (TSA) is een totaalplatform voor verkoopteams. Een app voor verkopers dus, die hen ondersteunt met alles wat zij nodig hebben. Het structureert en integreert de werkzaamheden van sales managers, accountmanagers en marketing managers.



De belangrijkste voordelen van de app:

- Professionele en up-to-date presentatie van producten en bedrijf
- Efficiënt afhandelen van offertes, orders en contracten
- Geïntegreerd CRM
- Optimale organisatie van het werk en communicatie met kantoor

- Echt mobiel werken, zowel online als offline
- Verkoopteams die de TSA gebruiken besparen veel tijd, maken aanzienlijk minder fouten en verkopen aantoonbaar meer. Bovendien levert de TSA altijd betrouwbare verkoopinformatie en klantdata.

STANDAARD MAATWERK SOFTWARE

De basis van de Tablet Sales App (TSA) bestaat uit solide standaard software.

Daarna wordt dit voor jouw team en bedrijf op maat gemaakt. Zo profiteren jullie van het beste van beide werelden: jullie eigen branding en functionaliteiten met stabiele software.

De TSA kent drie onderdelen:

- een mobiele app, voor alle medewerkers die vaak onderweg zijn

- een CMS (Content Management Systeem) voor de collega's van sales en marketing die vanuit kantoor werken
- een bijbehorende database, in de Nederlandse cloud.



MODULES AFGESTEMD OP JULLIE BEDRIJF

Samen met jou maken we een keuze uit onderstaande modules. Zo heb je een perfect werkende totaaltool die helemaal is afgestemd op de commerciële doelstellingen van jullie bedrijf.



EIGEN BRANDING

De Tablet Sales App wordt opgeleverd in de eigen branding en huisstijl. Zo is de app direct een presentatie-tool naar jullie klanten.



KLANTDATA

In de Tablet Sales App zijn alle gegevens van elke klant te zien en te wijzigen. In jullie eigen op maat gemaakte app geef je zelf aan welke gegevens je per klant wilt bijhouden en wijzigen.



BEDRIJFS- PRESENTATIE

Met deze module heb je de hele bedrijfspresentatie bij elkaar, in zowel beeld als tekst. Om direct indruk te maken op de klant en om het verhaal altijd op de juiste manier te presenteren.



BROCHURES

Altijd al het marketingmateriaal bij de hand. Scherp en in prachtige kleuren. Altijd up-to-date. Simpel en snel te vinden. Zodat je direct kan presenteren vanaf de tablet.



DOCUMENTEN- BANK

Eenvoudig (een set van) brochures of andere documenten verzenden en kunnen zien of de klant deze ook daadwerkelijk gebruikt.



BEDRIJFSFILMS

Alle bedrijfsfilms altijd bij je. Snel en makkelijk te openen. Direct speelklaar, ook zonder wifi of 4G.



NIEUWS

Al het relevante nieuws over jullie organisatie wordt in deze module gepresenteerd. Compleet met beeld- of videomateriaal.



TAKENLIJST

Niets meer vergeten en een handige tool om je werk in te delen. Omdat taken, net als bezoekverslagen en orders, ook naar klanten ingedeeld zijn, kunnen zeer efficiënt klant voor klant alle acties afgehandeld worden.



AGENDA

Gewoon je eigen agenda('s) volledig zichtbaar in de TSA. Maar alleen je zakelijke afspraken worden gedeeld met je collega's. Zodat er efficiënt voor en door jou afspraken ingepland kunnen worden.



DASHBOARD

Real time zien hoe je scoort op de belangrijkste parameters. Sales- en accountmanagers vinden het geweldig; hun leidinggevende nog meer.



CMS

In een gebruiksvriendelijk CMS kun je alle content en users zelf managen. Alle resultaten zijn zichtbaar in rapporten en tabellen.



DATABASE

Alle databestanden bij elkaar in een eigen database. Veilig en in de Nederlandse cloud.



ASSORTIMENT

Al jullie producten op hun mooist gepresenteerd. Met per product alle details die van belang zijn. Inclusief prijzen, besteleenheden en Technical Data Sheets: wat je maar wilt.



VOM

Naast het assortiment aan producten wordt in deze module ook het verkoopondersteunend materiaal gepresenteerd. En kan het vanuit hier ook direct besteld worden.



CAMPAGNES

Eenvoudig op een selectie van klanten of prospects campagnes draaien. De resultaten zijn realtime inzichtelijk per campagne.



PRIJSLIJSTEN

Prijslijsten kunnen eenvoudig aan klant(groep)en gekoppeld worden. Indien van toepassing, is het mogelijk kortingen mee te geven op klant- en productniveau.



ORDERS

Voor catalogusverkopers een onontbeerlijke module. Direct na het presenteren van het assortiment ter plekke de order kunnen schrijven. Met een handtekening van de klant en direct aan de klant bevestigd.



ORDERHISTORIE

Nooit meer hoeven zoeken of de binnendienst moeten belasten met vragen. Met de orderhistorie is het hele verleden van de klant bij jullie bedrijf direct inzichtelijk.



KOSTPRIJS

Direct het effect van prijsafspraken op jouw eigen marge én die van de klant berekenen. Dat geeft helderheid en zet dat direct in perspectief.



BESPARINGS- VERGELIJKING

Ter plekke voor de klant kunnen uitrekenen hoeveel hij besparen kan door voor jullie producten te kiezen. Zodat appels met appels vergeleken worden.



CONTRACT

Op basis van de gemaakte keuzes met een druk op de knop de juiste contractteksten combineren. En ter plekke laten ondertekenen en versturen. Een slimme manier om de salesconversie te verhogen.



PIJPLIJN

In één helder overzicht zien welke leads in welke fase van het verkoopproces zitten en waar actie vereist is.



BEZOEK- PLANNING

De TSA helpt je herinneren wanneer het tijd is voor het volgende bezoek. Zo wordt er geen klant vergeten.



BEZOEK- RAPPORTAGE

Alle contactmomenten en verslagen overzichtelijk bij elkaar. Zodat altijd direct inzichtelijk is wat er besproken is, zowel voor de sales- en accountmanager zelf als voor de leidinggevende.



GESCHIEDENIS

Elk bedrijf dat trots is op haar historie kan deze presenteren op een prachtige tijdlijn.



INTERNE COMMUNICATIE

Alle medewerkers in de buitendienst zijn net zo goed geïnformeerd als de collega's op kantoor met deze module. Dat is weer een extra reden om niet naar kantoor te hoeven komen.



BEURS- AFHANDELING

Hier registreer je eenvoudig en snel het bezoek van prospects en klanten aan jullie beursstand. Je kunt ook direct het gesprek bevestigen en de getoonde brochures verzenden.



MAATWERK

De Tablet Sales App wordt opgeleverd in de eigen branding en huisstijl. Zo is de app direct een presentatietool naar jullie klanten.



KOPPELING ERP

De TSA beschikt over een standaard koppeling zodat data uitgewisseld worden kan met bijvoorbeeld een ERP. Indien nodig, wordt deze koppeling zo aangepast dat ook met minder standaard software gekoppeld kan worden.



VOOR WIE WIJ WERKEN

Al veel bedrijven gingen jullie voor en zijn gaan werken met de Tablet Sales App. Zij beschikken over een op maat geconfigureerde app, met ieder een unieke set aan modules die hun commerciële activiteiten sterk hebben geoptimaliseerd:

- winst in kostbare tijd
- winst in geld
- een meer professionele uitstraling
- een uniforme branding van het product
- betrouwbare verkoopinformatie.



OVER DE MAKERS

QookQook BV is de maker van de Tablet Sales App.

Deze B2B Sales App bestaat inmiddels 5 jaar en kent meer dan 800 gebruikers. Een vast team van 8 developers richt zich op de continue doorontwikkeling van de Tablet Sales App, vanuit het development center van QookQook in Hengelo.

Nooit meer een gemiste kans met de Tablet Sales App!





BENIEUWD WAT DE TABLET SALES APP VOOR JOUW TEAM EN BEDRIJF KAN BETEKENEN?

Ga naar www.tabletsalesapp.nl.

Of neem contact met ons op via hello@tabletsalesapp.nl
of 020-2602127.

Gebouw Nest
Laan van Kronenburg 14
1183 AS Amsterdam



020 260 2127
hello@tabletsalesapp.nl
tabletsalesapp.nl